

JEFE/A DESARROLLO NEGOCIO ENERGÍAS RENOVABLES



COMSA Corporación es el grupo español líder en el sector de las infraestructuras y la ingeniería.

Fundado en 1891, está especializado en la construcción y mantenimiento de redes de transporte viarias y ferroviarias, edificios, obras hidráulicas, portuarias y aeroportuarias, así como en el diseño y ejecución de instalaciones para el sector industrial, y servicios de mantenimiento y eficiencia energética para todo tipo de infraestructuras. Adicionalmente suma una amplia experiencia en la concesión y promoción de infraestructuras, y el desarrollo de instalaciones de energías renovables. Uno de los pilares del avance de COMSA Corporación es la actividad internacional. Actualmente la compañía está presente en 23 países.

En COMSA Corporación estamos convencidos de que el valor de nuestra empresa es el resultado del esfuerzo y el desempeño de nuestros colaboradores. Las personas marcan la diferencia y son las que año a año han posibilitado que el grupo esté dentro de las primeras firmas del sector.

Funciones

Impulsar la promoción y desarrollo del negocio a nivel nacional y/o internacional, para conseguir los objetivos de contratación y cumplir con el plan de negocio establecido

FUNCIONES PRINCIPALES

- Identificar, analizar y proponer acuerdos comerciales para nuevas oportunidades de promoción y desarrollo que permitan la consolidación y creación de valor del negocio.
- Impulsar y asistir en el correcto avance de los contratos de su departamento, así como identificar y preseleccionar colaboradores y socios para facilitar el cierre de acuerdos o contratos que consoliden el negocio.
- Investigar y analizar nuevos mercados/clientes (públicos y privados)
- Participar en la implementación de la estrategia comercial de la unidad de negocio.
- Asegurar y Supervisar los presupuestos y proyectos del Departamento.

Requisitos

FORMACIÓN: Licenciatura superior, especialmente Ingeniería Superior Industrial o similar, preferiblemente con grado de especialización en energías renovables.

IDIOMAS: Inglés nivel Advanced y valorable segundo idioma.

EXPERIENCIA: mínima de 3 años en puesto de dirección de desarrollo de negocio.

Imprescindible conocimientos del sector energía renovables.

OTROS ASPECTOS A TENER EN CUENTA: Aunque el puesto de trabajo físico estará en Barcelona, es imprescindible disponibilidad para viajar a nivel internacional, principalmente a Europa y Sudamérica.





JEFE/A DESARROLLO NEGOCIO ENERGÍAS RENOVABLES



Te ofrecemos

Formar parte de un grupo empresarial internacional, líder en su sector, que promueve principios éticos, sociales y medioambientales en sus relaciones con trabajadores, clientes y proveedores con el fin de redundar sobre el bienestar de la sociedad. Disponemos de un entorno de trabajo flexible y multidisciplinar con el objetivo de facilitar el despliegue de tus aptitudes y capacidades en toda su extensión.

Si buscas incorporarte a una compañía donde desarrollar tu carrera profesional en un entorno internacional, formado por un equipo de profesionales con una sólida trayectoria en el sector, esta es una excelente oportunidad para ti. Envíanos tu CV al Departamento de Recursos Humanos a través de la sección de nuestra web “TRABAJA CON NOSOTROS”, indicando como Referencia: (Jefe/a Desarrollo Negocio Renovables)